

Revenue Specialist hos Core Hospitality

Vi søger en dygtig og engageret Revenue Specialist til at indgå i vores dygtige kommercielle afdeling. Som Revenue Specialist vil du spille en central rolle i at optimere vores indtjening og maksimere vores profitabilitet. Du vil få ansvaret for at udvikle og implementere strategier inden for prisfastsættelse, kapacitetsstyring og indtægtoptimering.

Ansvarsområder:

- Udvikle og implementere prissætningsstrategier for at øge indtjeningen og opnå konkurrencefordele.
- Overvåge og analysere markedsforhold, kundeadfærd og konkurrencesituationen for at tilpasse priserne efter behov.
- Optimere kapacitetsstyring for at sikre optimal udnyttelse af vores ressourcer og minimere omkostninger.
- Analysere og rapportere nøgleindikatorer (KPI'er) for at vurdere performance og identificere områder med forbedringspotentiale.
- Samarbejde tæt med salg, marketing og drift for at sikre effektiv koordinering og implementering af strategier.
- Identificere nye forretningsmuligheder og udvikle innovative løsninger for at øge omsætningen.
- Foretage regelmæssige konkurrentanalyser for at forstå markedstrends og reagere proaktivt.
- Anvende revenue management-software og -værktøjer til præcise prognoser og beslutningstagning.

Kvalifikationer:

- Det er et krav at du som minimum har 5 års erfaring indenfor Revenue Management eller lignende rolle i hotelbranchen eller lignende branche, gerne med kendskab til Marriott International.
- Stærk forståelse af revenue management-principper, prisdifferentiering og kapacitetsstyring.
- Analytisk mindset og evnen til at arbejde med komplekse datasæt for at træffe datadrevne beslutninger.
- Erfaring med brug af revenue management-software og værktøjer.
- Fremragende kommunikation- og samarbejdsevner for at kunne arbejde sammen med forskellige teams.
- Proaktiv, strategisk tænkning og evnen til at tilpasse sig skiftende markedsforhold.
- Godt kendskab til hotelbranchen og markedets udfordringer.

Vi tilbyder

- En interessant stilling i en international hotelkæde, hvor du får mulighed for at udvikle dine kompetencer og færdigheder inden for revenue.
- En uformel og sjov arbejdsplads med højt til loftet og godt humør, men som er præget af professionalisme og effektivitet i et fokuseret arbejdsmiljø.
- Kontorfaciliteter centralt på Amager med parkeringsplads og kun 10 minutters gang til Tårnby station.
- Fordelagtige priser og gode rejsevilkår under Marriott porteføljen.

Lokation:

Core Hospitality
Dalbergstrøget 5, 1.
2630 Taastrup

Ansøgningsfrist:

Hurtigst muligt

Position Type:

Fuldtidsjob

Stillingsbetegnelse:

Core - Revenue
Specialist

Ansøgning:

Kan du se dig selv i ovenstående beskrivelse? Og har du lyst til at indgå i en organisation med ambitioner og som er i stor vækst? Så ser vi frem til at modtage din ansøgning og dit CV via linket!

Vi afholder løbende samtaler og forventet ansættelsesdato er snarest muligt.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte vores HR Chef Malou Kirkemann Brask på mail: mkb@corehospitality.dk